Gebietsverkaufsleiter Region Bern (m/w/d)

WORUM GEHT ES?

Als Gebietsverkaufsleiter beraten Sie Händler, Schreiner und Endkunden zu unseren hochwertigen Türen und begleiten Projekte von der Offerte bis zum Abschluss. Sie verantworten Ihr Verkaufsgebiet im Kanton Bern ganzheitlich, bauen Kundenbeziehungen auf, erkennen Potenziale und vertreten JELD-WEN als kompetente Fachperson im Markt.

HAUPTAUFGABEN

- Sie verfolgen Objekte, begleiten Offerten und bringen diese in enger Kooperation mit unseren Kunden zum Abschluss
- Sie übernehmen die Gesamtverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet
- Sie lieben den persönlichen Kundenkontakt und haben Freude gezielte Kundenlösungen auszuarbeiten
- Sie analysieren und erkennen Kundenpotenziale und setzen unsere Verkaufsstrategie gezielt um
- Sie organisieren Schulungen und Kundenanlässe

WEN SUCHEN WIR?

- Grundausbildung als Schreiner oder Zimmermann, idealerweise mit technischer oder kaufmännischer Weiterbildung
- Erfahrung im Aussendienst, von grossem Vorteil in der Objekt- oder Türenbranche
- Offene, initiative Persönlichkeit mit kommunikativen Fähigkeiten und sehr gutem Organisationstalent
- Sie sind dynamisch, engagiert und teamfähig
- Verfügen über gute IT-Anwender-Kenntnisse

WARUM JELD-WEN?

Diese Stelle ist ideal für erfahrene Außendienst Profis mit technischer Beratung, weil Sie bei JELD-WEN eine starke Marke vertreten, komplexe Projekte begleiten und Kunden entlang der gesamten Auftragskette fachlich beraten. Sie kombinieren technische Kompetenz mit Gebietsverantwortung und gestalten die Marktentwicklung aktiv mit.

Wir haben eine Leidenschaft für Türen und sind einer der weltweit größten Hersteller in diesem Bereich. Wenn Sie bei uns einsteigen wollen, bieten wir Ihnen ein internationales Umfeld, ein hohes Maß an Flexibilität, ein großes Potenzial für Ihre persönliche Entwicklung und die Möglichkeit, für eine etablierte Marke zu arbeiten.

JELD-WEN Schweiz bietet spannende, abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit marktgerechter Entlöhnung, sowie 30 – 35 Tagen Urlaub. Freuen Sie sich ausserdem auf flexible Arbeitszeiten und Massnahmen zur Gesundheitsvorsorge. Ein globales Unternehmen mit lokalem Kontext wartet auf Sie!

Ihre Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unser Jobportal!

Für Fragen können Sie sich an Silvia Rotter, Talent Acquisition Business Partner wenden: srotter@jeldwen.com.

Sofern nicht ausdrücklich von JELD-WEN angefordert oder angesprochen, akzeptiert das Unternehmen keine unaufgeforderten Lebensläufe von Headhuntern, Personalagenturen oder kostenpflichtigen Personalvermittlungsdiensten.

Über JELD-WEN

Das 1960 gegründete Unternehmen JELD-WEN ist einer der weltweit grössten Hersteller von Türen und Fenstern und beschäftigt mehr als 16.000 Mitarbeiter in knapp 20 Ländern weltweit. Mit Hauptsitz in Charlotte, USA, entwickelt, produziert und vertreibt JELD-WEN ein umfangreiches Sortiment an Innen- und Außentüren, Holz-, Kunststoff- und Aluminiumfenstern und verwandten Produkten.

In der Schweizer Manufaktur produzieren wir Funktions- und Eingangstüren aus Holz für den Schweizer Markt. Unser Sortiment reicht vom Rohling bis zur montagefertigen Türe.

Unsere Produkte und Dienstleistungen bieten uns die Möglichkeit, an den Arbeitsplätzen, in den Wohnungen und im täglichen Leben der Menschen präsent zu sein. Mit diesem Privileg geht eine grosse Verantwortung einher, um sicherzustellen, dass die von uns gelieferten Produkte zuverlässig sind und die Orte und das Leben, die sie berühren, bereichern. Wir bringen Schönheit und Sicherheit in die Räume, die unser Leben berühren.