



Sales Representative West Switzerland (m/f/d) | Châtel-Saint-Denis |

À PROPOS DE JELD-WEN

Le groupe JELD-WEN est le fabricant et fournisseur leader mondial de solutions complètes pour portes et fenêtres. Dans notre usine suisse, nous produisons des portes fonctionnelles et des portes d'entrée en bois pour le marché suisse. Notre assortiment s'étend de la porte brute à la porte prête à être installée. Sur notre site de production de Châtel-Saint-Denis, nous recherchons de nouveaux collaborateurs compétents pour nous renforcer et contribuer à la poursuite de notre succès.

À PROPOS DU POSTE

Le poste est axé sur l'acquisition, le suivi et le conseil de clients potentiels et existants dans la région. Le développement actif de relations à long terme avec les clients et le soutien professionnel des contacts existants sont au premier plan de nos activités.

- Garantie d'un processus de vente professionnel
- Mise en œuvre des activités de vente et de marketing sur le propre secteur de vente
- Assumer un rôle formateur au sein de l'équipe et faire avancer les nouvelles idées
- Participation à des conférences et manifestations spécialisées

À PROPOS DE VOUS

On dit que «La vente, ce n'est pas une question de technique, mais d'émotion». Vous êtes une personnalité orientée vers les objectifs et vous brûlez d'envie de vous atteler à votre tâche, de fixer des objectifs ambitieux de manière autonome et de tout donner pour les dépasser. Le client est au centre de vos préoccupations et, grâce à des méthodes de travail précises et efficaces, vous lui assurez un service optimal. Vous avez l'esprit d'équipe et savez travailler avec d'autres départements pour faire avancer les dossiers dans l'intérêt du succès de l'entreprise.

- Intérêt marqué pour les sujets liés à la vente et expérience de la vente au service externe
- Dans l'idéal, expérience dans la branche des objets ou des portes
- Formation de base artisanale (idéalement dans le contexte du bois) ou forte affinité technique
- Haut niveau de motivation personnelle ainsi que de bonnes compétences en matière d'autogestion et de gestion du temps
- Très bonnes compétences en matière de résolution de problèmes dans un environnement opérationnel
- Une présence assurée et dynamique avec des compétences de conseil et un talent pour la négociation
- Français courant et bonnes connaissances de l'allemand



JELD-WEN

NOTRE OFFRE

Nous ne nous contentons pas d'offrir à nos collaborateurs des domaines d'activité intéressants avec un haut degré de responsabilité personnelle, mais nous les soutenons également dans leur développement individuel.

JELD-WEN Suisse vous offre un emploi dans un bâtiment administratif moderne avec un salaire conforme au marché ainsi que 30 à 35 jours de vacances. Vous pouvez également compter sur des horaires de travail réglés, un parking gratuit et des mesures de prévention en matière de santé.

[Veuillez présenter votre candidature uniquement sur notre portail de carrière](#)

Pour toute question, vous pouvez vous adresser à Karolina Smietanka: ksmietanka@jeldwen.com.

À moins que JELD-WEN ne le demande ou ne le mentionne expressément, la société n'accepte pas les curriculums vitae non sollicités provenant de chasseurs de têtes, d'agences de recrutement ou de services de recrutement payants.